

32 modelos de autos usados que se venden más rápido en EE.UU.

Martes, 29 de Enero de 2019 - Id nota:829851

Medio : Las Últimas Noticias
 Sección : El Día
 Valor publicitario estimado : \$5268000.-
 Página : 28
 Tamaño : 25 x 32

[Ver completa en la web](#)

Un Toyota Prius usado tarda un promedio de 29,6 días en venderse en EE.UU.

Los vehículos híbridos y eléctricos con poco uso son los que menos tardan en comercializarse.

R. MONTÓYA/ P. ALTAMIRANO.

El motor de búsqueda de automóviles iSeeCars.com, que congrega a todos los autos usados en un solo sitio en EE.UU., entregó un reporte sobre cuánto demoran en venderse los distintos modelos en ese país.

Para ello tomó como referencia la venta de 4 millones de vehículos de entre uno y tres años de antigüedad, durante el periodo enero-julio del año pasado. "La muestra consideró la cantidad de días en que cada vehículo estuvo a la venta en iSeeCars.com y se utilizó para estimar el promedio que estuvo en el mercado", explica, desde Boston, Julie Blackley, editora de iSeeCars.

Además, la investigación determinó que los vehículos de último modelo (late model), que el mercado chileno bautizó como seminuevos, son los que se venden más rápido. También destacó que los híbridos y los eléctricos son los que tardan menos en venderse.

"Calculamos que, en promedio, la venta de un automóvil usado de último modelo tardó 46,4 días. Esto es solo para los que tienen de uno a tres años y no para el mercado de autos usados en su totalidad", precisa.

El auto que, en promedio, demoró menos en venderse fue el híbrido Toyota Prius C, con 29,6 días (ver tablas). En Chile, este modelo usado, año 2018, cuesta \$12.490.000. En tanto, el más lento en abandonar el patio del concesionario fue el Porsche Cayenne (67,8 días).

Eléctricos al alza

Los tres autos que tuvieron mayor velocidad de venta fueron un híbrido y dos eléctricos (Prius C, Tesla S y BMW i3). Según el estudio, su venta avanzó a un 58% más velocidad que un vehículo promedio.

"El rendimiento de los autos híbridos y eléctricos, especialmente el Prius, ayudó a los consumidores a abandonar sus preocupaciones sobre la duración de las baterías. Y contribuyó a la creciente popularidad de estos vehículos", asegura Phong Ly, CEO de iSeeCars y con un MBA en negocios en Harvard.

Sin embargo, este fenómeno no se replica en Chile. "Los compradores de autos eléctricos en EE.UU. cuentan con beneficios estatales para preferirlos. En nuestro país, en cambio, figura tibia un descuento al impuesto verde", opina Alfredo Guzmán, ingeniero comercial y encargado de inteligencia de mercado de Saic MG.

"Además allá tienen una red de



Estudio de iSecars.com determinó el promedio de días que se demoran en tener un nuevo dueño

32 modelos de autos usados que se venden más rápido en EE.UU.

Vehículos usados que se venden más en menos tiempo			
Ranking	Marca	Modelo	Días a la venta (promedio)
1	Toyota	Prius C	29,6
2	Tesla	Modelo S	32,4
3	BMW	i3	33,4
4	Toyota	Prius	33,4
5	Chevrolet	Volt	34,3
6	Volkswagen	Golf R	34,4
7	Honda	Civic	34,7
8	Toyota	Corolla	34,9
9	Honda	Accord	35,5
10	Hyundai	Veloster Turbo	36,0
Promedio para todos los vehículos			46,4

Fuente: iSeeCars.com / Datos consideran modelos de uno a tres años de antigüedad

Promedio de días que están a la venta las pick-up usadas			
Ranking	Marca	Modelo	Días en el mercado (promedio)
1	Honda	Ridgeline	39,3
2	Toyota	Tacoma	42,1
3	Toyota	Tundra	46,6
4	Nissan	Frontier	47,4
5	Nissan	Titan XD	50,0
6	Chevrolet	Silverado	51,0
7	Ram	Pickup 1500	52,1
8	Chevrolet	Colorado	52,5
9	Ford	F-150	52,7
10	GMC	Sierra 1500	52,7
11	GMC	Canyon	53,7
12	Nissan	Titan	58,3
Promedio para todas las pick-up a la venta			50,8

Fuente: iSeeCars.com / Datos consideran modelos de uno a tres años de antigüedad

Los SUV usados de venta más rápida			
Ranking	Marca	Modelo	Días a la venta (promedio)
1	Toyota	RAV4	36,6
2	Honda	CR-V	36,9
3	Lexus	RX 450h	37,9
4	Lexus	RX 350	38,5
5	Toyota	RAV4 Hybrid	39,7
6	Infiniti	QX60	39,8
7	Volkswagen	Tiguan	41,5
8	Mercedes Benz	GLC	41,5
9	Toyota	4Runner	42,5
10	Jeep	Cherokee	43,3
Promedio para todos los SUV			47,9

Fuente: iSeeCars.com / Datos consideran modelos de uno a tres años de antigüedad

electrolineras sólidas que han mejorado la confianza en la autonomía" de los vehículos eléctricos, asegura.

El caso de los premium

De acuerdo con iSeeCars.com, los vehículos premium usados son los más lentos en la reventa. Además del Cayenne, otros que estuvieron en la misma categoría fueron el Porsche 911 (67,5 días) y el Land Rover Discovery Sport (66,1), entre otros.

Guzmán afirma que en nuestro mercado los modelos usados de este segmento también son difíciles de vender "porque se deprecian muy rápido".

"Se mueven en un mercado pequeño y la única forma de que se vendan es castigando el precio", explica. En Chile, el portal Yapo.cl realizó en 2018 un análisis sobre la velocidad de venta de los usados en el mercado nacional. "Tomamos el tiempo en que los usuarios publicaron su anuncio en

el sitio, lo borraron y marcaron su transacción como vendida en Yapo. El promedio de días fue de 8", detalla Claudia Castro, gerenta general del sitio. Aunque su estudio consideró solo las ventas realizadas a través de ese portal, sin distinguir el año de los modelos.

Pedro Hidalgo, profesor de marketing, magister en science in business y director del Departamento de Administración de la Facultad de Economía y Negocios de la U. de Chile, comenta que "las automotoras tardan alrededor de dos meses en vender un auto usado y en general la gente que vende autos también tarda lo mismo".

Asegura que los concesionarios "saben que existe un margen de tiempo de dos o tres meses para que se venda un auto. Por lo mismo, a veces los particulares les venden sus autos más baratos para ahorrarse todo el proceso demorado, aunque eso signifique un millón de pesos menos".